

مقام صنفی:

غفلت از داخلی سازی قطعات خودرو، اشتباهی که نباید تکرار شود

رئیس هیات مدیره انجمن صنایع همگن نیرومحرکه و قطعه سازان خودرو گفت: یک

غفلت تاریخی متاثر از ارز ارزان قیمت در تولید قطعات با فناوری بالا (HighTech) و سایر قطعات و تجهیزات صنعت خودرو اتفاق افتاده که باید ضمن جبران آن، مراقب تکرار نشدن آن باشیم.

«محمدرضا نجفی منش» روز یکشنبه در گفت‌وگو با ایرنا، افزود: در سال‌های گذشته وضعیت ارزی کشور خوب و نرخ آن آتقدر پایین نگه داشته شده بود که تولید داخل برای قطعات به صرفه نبود.

به گفته این مقام صنفی، حال که نرخ ارز با رشد مواجه شده، فرصت مناسبی است که بتوانیم ساخت داخل قطعات را افزایش دهیم. وی ادامه‌داد: اگر به‌طور متوسط بیش از ۹۰ درصد قطعات تولیدی خودروها داخلی‌سازی شود، آن‌گاه تحریم کنندگان صنعت خودروی کشور هیچ توفیقی نخواهند داشت.

نجفی منش تأکید کرد: نکته مهم این است که در صورت گشایش‌های احتمالی سیاسی و

یک فعال تعاونی حوزه چرم خواستار شد:

از صادرات محصولات چرم و کفش ایرانی غفلت نکنیم

یک فعال تعاونی حوزه چرم، توسعه صادرات غیرنفتی را یک اولویت اساسی در سال جهش تولید دانست و راه اندازی مراکز تجاری در کشورهای هدف با حمایت وزارت تعاون و ایجاد نمایشگاه‌های تخصصی صنعت چرم و کفش را خواستار شد.

علیرضا جعفری در گفت و گو با ایسنا، درباره موانع پیش روی صادرات تعاونی ها و شناسایی بازارهای هدف اظهار کرد: معتمد شناسایی بازارهای صادراتی از قبل صورت گرفته است؛ شناخت یک وجه است ولی عمل برای صادرات وجه دیگر موضوع است. در حال حاضر کشور روسیه مراکز روابط بسیار خوب تجاری و سیاسی با ایران است و کشورمان سال گذشته توافقنامه اوراسیا را اجرایی کرد.

وی ادامه داد: بر هیچ کسی پوشیده نیست که بازار روسیه ۴ میلیارد دلار کفش و محصولات چرمی وارد می‌کند، پس این بازار شناسایی شده‌است ولی برای گرفتن سهم خود از واردات روسیه و بازارهای هدف چه اقداماتی صورت دادیم؟

راه اندازی مراکز تجاری در روسیه و کشورهای هدف
این فعال تعاونی حوزه چرم، شرکت در نمایشگاه‌های تخصصی صنعت چرم و کفش روسیه و افتتاح شوروم‌های دائمی و فعال برای بازاریابی مستمر در روسیه، تشکیل کنسرسيوم صادراتی صنعت چرم و کفش برای ایجاد سازمان قوی صادراتی از دل بخش خصوصی، حمایت معنوی سازمان توسعه تجارت، صدور مجوز ایجاد مراکز تجاری در روسیه و رفع موانع و قوانین دست و پاگیر را از جمله راهکارهای تقویت و توسعه صادرات کشور عنوان کرد.به گفته جعفری، حمایت وزارت تعاون از طریق صندوق سرمایه گذاری بخش تعاون و بانک توسعه تعاون در راه اندازی مراکز تجاری در کشورهای هدف در تحقق این هدف موثر است.

این کارآفرین بخش تعاون، با اشاره به نامگذاری سال به نام "جهش تولید" و تأکید مقام معظم رهبری بر تکیه بر توان و ظرفیت داخلی و توسعه صادرات غیرنفتی، اظهار کرد: موضوع حمایت از تولید چند سالی است که جزو تاکیدات و منویات مقام معظم رهبری است و قرار دادن آن در نامگذاری سالهای اخیر نشان دهنده اهمیت موضوع برای کشور به ویژه شرایط فعلی است که در یک جنگ تمام عیار اقتصادی هستیم.

وی افزود: در این شرایط هر قدر به جبهه تولید و خط مقدم آن که تولیدکنندگان هستند کمک شود به نظام و مردم خدمت شده و غفلت از این مساله در سال جهش تولید شایسته نیست. امروز مساله صادرات غیرنفتی یک اولویت وصف ناپذیر است و در این راستا توسعه صادرات محصولات چرم و کفش ایرانی باید در دستور کار قرار گیرد.

به گفته جعفری اولین حمایتی که می تواند در جهت تقویت صادرات غیرنفتی صورت گیرد، اصلاح قوانین زائد و دست و پاگیر است و تسهیلات متعددی که بعضا از بخشنامه ها در حمایت از تولید وجود دارد باید رفع شود. این فعال تعاونی حوزه چرم در پایان گفت: امروز یکی از مجموعه های بزرگ کفش که برندی ملی است و نماد بزرگ صنعت چرم و کفش کشور به شمار می‌رود در اختیار صندوق ناپذیرشنستی است اما سهم جایز در حمایت از تولید داخلی و صادرات محصولات این صنعت بزرگ و اشتغالزا دارد.

تولید قطعات لاستیکی و پلاستیکی

دانش بنیان در کشور

طراحی و تولید انواع کامپاند لاستیک و پلاستیک برای تولید قطعات کاربردی در صنعت خودرو، لوازم خانگی، صنایع دریایی و ... تلاشی دانش بنیان است که به ثمر نرفته تا صنایع کشور را از واردات این محصول کاربردی بی نیاز کند.

به گزارش باشگاه خبرنگاران جوان، سهیل یزدان بخش مدیر شرکت دانش بنیان بسیار سازه، درباره محصولات این شرکت فناور، اظهار کرد: این مجموعه تنها کارخانه مستقل طراحی و تولید انواع کامپاند در خاورمیانه است که توانسته تمام محصولات خود را به تأیید شرکت‌های معتبر اروپایی برساند.

همچنین به قطعات لاستیکی و پلاستیکی کاربردی در صنایع مختلفی مانند

جهش تولید



توزیع برخی از این مواد مشکل وجود دارد.

وی به تصویب قانونی در سال ۹۰ در مجلس اشاره کرد که بر مبنای آن عرضه کالاها در بورس باید با قیمت ۹۵ درصد فوب خلیج فارس باشد و افزود: با توجه به رشد چشمگیر نرخ دلار، همه مواد اولیه با این فرمول افزایش قیمت داشته‌اند و از طرفی، عرضه نشدن به موقع آنها موجب کمبود و در نتیجه رشد فزاینده قیمت مواد اولیه شده است.

این مقام صنفی با اشاره به افزایش ۷۰ درصدی قیمت برخی مواد اولیه به دلایل یاد شده، یادآورش: در گذشته در برخی مواد اولیه اساسی مثل ورق‌های فولادی، عرضه به صورت

دلیل گرانی فرش ماشینی مشخص شد

افزایش قابل توجه قیمت مواد اولیه سبب کاهش تولید تنخ اکریلیک" مورد نیاز کارخانه‌های بافنده فرش ماشینی و در نهایت گرانی محصول نهایی شده است. به گزارش باشگاه خبرنگاران جوان، افزایش بیش از ۳۰۰ درصدی قیمت مواد اولیه سبب کاهش تولید تنخ اکریلیک" مورد نیاز کارخانه‌های بافنده فرش ماشینی شده‌است.

این روزها فرش ماشینی هم مثل بسیاری از کالاهای دیگر شاهد افزایش قیمت چشمگیر بوده که در این گزارش به بررسی علت این موضوع می پردازیم. یکی از خریداران فرش ماشینی درباره گران شدن این کالا به باشگاه خبرنگاران جوان گفت: کارگری هستم که دخترم در شرف ازدواج است، برای خرید فرش جهیزیه به مرکز خرید فرش آمده‌ایم، ولی هر چقدر می گردیم نمی توانیم فرشی با قیمت مناسب پیدا کنیم.

وی ادامه داد: حتی قیمت ارزان ترین فرش هم از حقوق یک ماه من بیشتر است؛ یک تخته فرش ۱۲ متری که ارزان و با کیفیت باشد، ۴ میلیون تومان است و حقوق من ماهی ۳ و نیم میلیون تومان، یعنی من فقط برای خرید ۲ تخته فرش جهیزیه باید ۳ ماه کار کنم. کارخانه تولید تنخ اکریلیک" که گرفتار ربح مرکب بانکی است

شریعت، مسئول امور حقوقی یکی از شرکت های تولیدکننده تنخ اکریلیک، در باره دلایل گران شدن تنخ اکریلیک" در گفت و گو با باشگاه خبرنگاران جوان، گفت: فعالیت شرکت ما در زمینه تولید تنخ اکریلیک" فرش ماشینی و تاپس اکریلیک"مورد نیاز صنایع گوناگون نساجی است که البته مدت هاست به دلیل وضعیت بازار سفارش تاپس اکریلیک" وجود ندارد و فقط تنخ فرش تولید می کنیم. وی افزود: این شرکت می‌تواند در مجموع ۱۰ هزار تن در سال تولید داشته باشد که اگر خیلی خوشبینانه بگویم در شرایط فعلی این رقم در نهایت ۲ هزار تن در سال است که البته آنقدر شرایط این صنعت وخیم است که باز هم تولید کننده نمونه هستیم.

شریعت در ادامه گفت: کارخانه این شرکت سه سال پیش به دلیل نوسانات بازار با بحران مالی مواجه شد و در حال تعطیل شدن بود که با تلاش بسیار آن را فعال نگه داشتیم، اما متأسفانه مجبور به تعدیل نیمی از ۴۰۰ نفر نیروی کار این کارخانه شدیم. وی در مورد مشکلات تأمین مواد اولیه گفت: فارغ از این که شرکت پلی اکریل هم در حال تولید لیاف اولیه است، متأسفانه مواد اولیه ما ۱۰۰ درصد وارداتی است، چون پلی اکریل حتی تأمین کننده یک

درصد از نیاز کارخانجات داخلی هم نیست که آن هم به کارخانه ما نمی‌رسد و وارد بازار آزاد می‌شود که خرید از بازار آزاد مرقوم به صرفه نیست؛ ضمن این که مرغوبیت مورد نیاز را هم تأمین نمی‌کند.

این تولیدکننده در ادامه گفت: شرکت سرمایه در گردش خود را به دلیل افزایش سرسام آور قیمت مواد اولیه از دست داده است؛ مواد اولیه‌ای که سه سال پیش هر کیلو ۹ هزار و ۷۰۰ تومان بوده و هم اکنون هر کیلو ۴۰ هزار تومان به فروش می‌رسد و فقط از طریق واردات به دست ما می‌رسد.

وی افزود: ما نمی توانیم ثبت سفارش واردات مواد اولیه انجام بدهیم، چون پس از بحران مالی که با آن مواجه شدیم بانک‌ها علیه ما دست به اقدامات اجرایی زدند و متأسفانه تمام حساب‌های حقوقی شرکت مسدود و بسیاری از اموال و املاک شرکت هم توقیف شد، در حال حاضر هیچ حساب بانکی حقوقی فعالی نداریم و مجبوریم یک حساب شخص حقیقی را به امور دارایی معرفی کنیم و نقل و انتقالات مالی را به وسیله آن حساب انجام می‌دهیم.

مچینگ انجام می‌شد.

به گزارش ایرنا، مچینگ، معاملاتی است که تولیدکننده، کالاهای خود را براساس کشف نرخ بورس به خریداران در کارخانه تحویل می‌دهد. نجفی منش ادامه داد: این در حالی است که تأمین مواد اولیه در بورس مستلزم پیش پرداخت بوده و تحویل مواد تا چند ماه به طول می‌انجامد همچنین شاهد جولان دلالتان در بورس هستیم که مواد را با ۴۰ تا ۵۰ درصد افزایش قیمت به تولیدکنندگان می‌فروشد.

وی با بیان اینکه همواره با افزایش قیمت ها نوک پیکان حمله به سمت قطعه سازان است ادامه داد: قطعه‌سازان بین دو سنگ آسیاب

دلیل گرانی فرش ماشینی مشخص شد

لازم به ذکر است؛ قانون تسهیل تسویه بدهی بدهکاران معروف به قانون حذف "ریج مرکب" سال گذشته از سوی بانک مرکزی به شبکه بانکی ابلاغ شده است. ریح مرکب به سودی گفته می‌شود که بانک از سود، سود بگیرد.

پلی اکریل ایران توانایی تأمین مواد اولیه مورد نیاز را ندارد. شرکت پلی اکریل ایران به عنوان یک شرکت سهامی عام در سال ۱۳۵۳ با هدف تولید لیاف اکریلیک، تنخ و لیاف پلی استر شروع به کار کرد و تولیدات ۱۰ شرکت آقماری آن به عنوان مواد اولیه در شرکت‌های نساجی و تولید پتو و فرش که ۴۰۰ واحد کوچک و بزرگ را شامل می‌شود مورد استفاده قرار می‌گیرد.

این واحد تولیدی اوایل سال ۱۳۹۵ با برخی مشکلات مدیریتی و ناتوانی در پرداخت حقوق کارگران رو به رو شد و با درخواست استانداردها و موافقت وزرای صنعت، معدن و تجارت و تعاون، کار و رفاه اجتماعی، تحت پوشش هیئت حمایت از صنایع قرار گرفت و این هیئت نیز به منظور تسریع در اجرای عملیات احیای فرایند تولید، سریعا اعضای هیئت اجرایی کارخانه را منصوب کرد، اما با گذشت ۴ سال مشکلات این شرکت به قوت خود باقی مانده است.

یکی از سهامداران این شرکت به باشگاه خبرنگاران جوان، گفت: بنا به گفته هیئت مدیره جدید، شورای تأمین با اعطای اختیارات کامل از وی دعوت به همکاری کرد است، ولی متأسفانه طی چند ماه اخیر آنچه توسط سهامداران و کارگران شرکت مشاهده می‌شود جدال بین هیئت مدیره و هیئت اجرایی مستقر در کارخانه است.

وی افزود: این هیئت اجرایی طی چهار سال اخیر از ارائه هرگونه گزارش رسمی خودداری کرده و سهامداران در جریان روند امور شرکت اعم از خرید مواد اولیه و تولید و فروش محصولات نیستند. این سهامدار پلی اکریل ادامه داد: این شرکت دو مشکل عمده دارد. مشکل در مالکیت و عدم توفیق در بازپس گیری کارخانه از هیئت اجرایی وزارت صمت از جمله این موارد است.

واگذاری شرکتی مهم به آبر بدهکار بانکی

وی بیان کرد: این شرکت طی سالیان اخیر به یکی از بدهکاران بزرگ بانکی واگذار شد که پس از فوت او مالکیت سهم دارای کنش و قوس‌های زیادی شده که به پیچیدگی پرونده افزوده است. هیئت اجرایی صمت هم که از سال ۹۵ در کارخانه حضور دارند هنوز اختیارات را به هیئت مدیره جدید واگذار نکرده اند؛ جالب آن است که ریاست کل این هیئت در سرفی که به اصفهان داشت آمادگی وزارت صمت را مبنی بر واگذاری کارخانه به هیئت مدیره اعلام کرد، اما متأسفانه برخی مقامات استان به جای استقبال از این پیشنهاد با آن مخالفت کردند. حال نشدن این دو مشکل منجر به رکود شرکت و تعطیلی و یا نیمه تعطیلی برخی خطوط تولید شده به طوری که تولید کارخانه بسیار پایین‌تر از ظرفیت اسمی آن است در حالی که با توجه به مشکلات تحریمی فعلی، صنایع نساجی کشور نیاز مبرمی به این محصولات دارند.

براساس سند چشم انداز ۱۴۰۴ کشور، میزان تولید لیاف پلی اکریلونیتریل (اکریلیک) باید به ۱۵۰ هزار تن در سال برسد.

این در حالی است که تنها تولیدکننده این لیاف در کشور همان طور که اشاره شد، شرکت پلی اکریل ایران است که ظرفیت اسمی تولید آن در کارخانه اکریلیک شماره یک و شرکت لیاف زاینده رود (اکریلیک شماره دو) به ترتیب ۲۵ هزارتن و ۳۶ هزار تن در سال است و تولید فعلی آن هم از ظرفیت اسمی بسیار پایین‌تر است.

خودرو، لوازم خانگی، دریایی و ... کامپاند می‌گویند.

او ادامه داد: هم‌اکنون، تولید انبوه کامپاند‌های قطعات گوناگون، مانند مانیتینگ‌ها، قطعات هیبریدی لاستیک- فلز، ضربه گیر، واشر و اورینگ، انواع شلنگ‌های سوخت، رادیاتور، روغن هیدرولیک، تهویه، انواع قطعات گردگیر انواع پروپیل‌های آب‌بندی سالیبدی و اسفنجی، و قطعات لاستیکی صنایع ریلی و تونلی و انواع کامپاند مصرفی در زیره کفش‌ها و بوتیها و ... در این شرکت تولید می‌شود.

این فعال فناور تأکید کرد: در حال حاضر، این شرکت حدود ۲۵۰ فرمول مربوط به آمیزه‌های مختلف لاستیکی با همه پایه‌های پلیمری موجود در صنعت لاستیک را با توجه به نوع قطعه و محل کاربرد آن، تولید می‌کند که در ر ۳۰۰ نوع مواد اولیه در مقادیر مختلف استفاده شده است.

چهارشنبه ۱۶ مهر ۱۳۹۹/شماره ۵۵۰۵/ سال بیست و ششم

نورخوزستان ۱۵

عضو انجمن ملی سنگ ایران:

دولت کمکی به صادرات سنگ نمی‌کند

در شرایط تحریم که صادرات به سختی انجام می‌شود، عوارض ۲۰درصدی روی صادرات سنگ، کار را برای تولیدکنندگان سنگ و فعالان حوزه معدن سخت کرده‌است. علی‌اکبر کریمیان عضو انجمن ملی سنگ ایران با بیان این مطلب در گفت‌وگو با تسنیم، اظهار داشت: در همین شرایط دشوار صادرات را انجام می‌دهیم اما دولت کمکی در این مسیر به ما نمی‌کند.

کریمیان با اشاره به صادرات سنگ با کانتینر که از طریق خط‌آمارات انجام می‌شود، افزود: هزینه‌های حمل‌ونقل در یک سال گذشته به‌دلیل تحریم‌ها افزایش چند برابری دلشنه به طوریکه هزینه حمل هر کانتینر ۲۰ فونی از بندرعباس به بندر شیامن از ۲۰۰ تا ۲۴۰ دلار پارسال در همین موقع اکنون به ۹۰۰ دلار رسیده است.

وی کشنتری جمهوری اسلامی ایران را دلیل اصلی گرانی هزینه‌های حمل‌ونقل برشمرد چراکه این شرکت در اواخر سال ۹۸ هزینه حمل هر کانتینر ۲۰ فونی را به ۴۰۰ تا ۴۵۰ دلار افزایش داد. کریمیان در ادامه به فرسودگی ماشین‌آلات معدنی اشاره و در این باره خاطر نشان کرد: به‌تازگی خانه‌معدن مصوبه واردات ماشین‌آلات معدنی با عمر ۵ سال ساخت را گرفته با این حال واردات ماشین‌آلات متنوع است و اگر هم بتوان وارداتی انجام داد از امارات و مالزی است که آن هم با قیمت‌هایی که سر به فلک کشیده امکان‌پذیر نیست.

به گفته وی با توجه به ممنوعیت واردات هرگونه ماشین‌آلات معدنی بزرگ از اروپا و آمریکا، ماشین‌آلات کوچک ازجمله دستگاه‌های برش سنگ و سنگری از چینی وارد می‌شود.

عضو انجمن ملی سنگ ایران اضافه کرد: با‌توجه به افزایش قیمت دلار اگر امروز بتوانیم سنگ را صادر کنیم صرفه اقتصادی خوبی دارد اما شیوع بیماری کووید ۱۹سبب شده تا چینی‌ها مدت ۷ ماه به ایران نیایند.

کریمیان بر این باور است اگرچه سنگری‌های کشور در تلاش هستند تا اجازه ندهند سنگ‌ها صادر شود اما باید این واقعیت را پذیرفت که یک معدنکار برای اینکه بتواند سریا بایستد و در این حرفه و صنعت دولم بیاورد باید ۲۰ درصد سنگ تولیدی خود را صادر کند که صادرات این میزان سنگ آسیبی به سنگبری‌های داخلی نمی‌زند.

او با اشاره به تصمیمات غیرکارشناسی درباره صادرات سنگ در سال‌های مختلف تصریح کرد: در سال ۱۳۸۹ که صادرات سنگ ممنوع شد و سپس عوارض ۴۰ درصدی بر آن اعمال شد، تر تکیه بخشنامه ممنوعیت صادرات سنگ ایران را کبی کرده و در نمایشگاه‌های گوناگون میان غرفه‌داران توزیع می‌کرد و از آنها می‌خواست از ایران به‌دلیل عوارض صادراتی بالا سنگ وارد نکنند. این فعال بخش معدن و صادرکننده سنگ با بیان اینکه بخشنامه ممنوعیت صادرات سنگ در سال ۱۳۹۰ لغو شد اما دولت روحانی از سال ۱۳۹۷ عوارض ۱۰۰درصدی را بر صادرات سنگ خام تصویب کرد که سالانه ۵ درصد به آن اضافه می‌شود تا درنهایت به عدد ۴۰ درصد برسد. به گفته کریمیان قیمت پایه یک تن سنگ مرمریت ۷۰ دلار است که بر اساس عوارض ۲۰درصدی رقم آن بالغ بر ۱۵ دلار می‌شود.

در یک شرکت دانش بنیان محقق شد:

تأمین ۱۰۰ درصدی نیاز بیماران هموفیلی به فاکتور ۸ نوترکیب

یک شرکت دانش بنیان داخلی توانسته است با تولید سالیانه ۶۰۰ هزار ویال فاکتور ۸ انعقادی نوترکیب، علاوه بر تأمین کامل نیاز بیماران هموفیلی نوع ۸، امکان صادرات این دارو را نیز به وجود آورد.

به گزارش مهر به نقل از صندوق نوآوری و شکوفایی امیرحسین مقصودی، مدیر عامل یک شرکت دانش بنیان در مورد ویژگی‌های داروی فاکتور هشت گفت: فاکتور هشت به دو صورت پلاسمایی و نوترکیب در جهان تولید می‌شود. وی افزود: مزایای فاکتور هشت نوترکیب در مقایسه با نوع مشتق از پلاسمای خون موجب شده تا نوع نوترکیب آن بیشتر مورد توجه بیماران و جامعه پزشکی قرار بگیرد. داروی فاکتور هشت نوترکیب با بهره گیری از دانش بایوتک و استفاده از تجهیزات پیچیده و در شرایط بسیار حفاظت شده و کاملاً استریل و ایمن تولید می‌شود.

وی ادامه داد: عدم نیاز به اهداکنندگان پلاسمای انسانی جهت فرآیند تولید دارو و امکان تولید در حجم بالا، از دیگر مزایای فاکتور هشت نوترکیب در مقایسه با فاکتور هشت مشتق از پلاسما با استناد به مقالات بین المللی است.

وی افزود: شرکت ما در حال حاضر سالیانه ۶۰۰ هزار ویال فاکتور هشت انعقادی نوترکیب ایرانی با نام تجاری «سافاکتو AF» تولید می‌کند که علاوه بر تأمین کامل نیاز بیماران هموفیلی نوع ۸، امکان صادرات این دارو نیز آن وجود دارد. وی در مورد تسهیلات دریافتی این شرکت از صندوق نوآوری و شکوفایی نیز گفت: از سال ۹۴ تاکنون تسهیلات فعالیت‌های قبل از تولید صنعتی، تسهیلات تولید صنعتی، سرمایه در گردش فوری به مبلغ ۳۴۳ هزار میلیون ریال از صندوق نوآوری و شکوفایی دریافت کردیم. همچنین ۵ هزار میلیارد ریال نیز از یک صندوق سلامت اخذ کردیم و امروز صد در صد نیاز بیماران هموفیلی کشور را به این دارو تأمین می‌کنیم. مقصودی استفاده از فناوری‌های پلاسمایی را در مقابل محصولات نوترکیب مقرون به صرفه نمی‌داند و در مورد مزایای استفاده از این دارو گفت: این شرکت به عنوان یکی از پنج شرکت دارویی تولیدکننده فاکتور هشت در جهان با روشنگری درباره مزایای محصولات نوترکیب و کم‌خطر بودن آنها برای بیماران در مسیر افزایش مصرف فاکتور نوترکیب قدم‌های ارزشمندی برداشته است. البته در شرایط کنونی جامعه بیماران هموفیلی کشور، از مصرف داروی نوترکیب به جای داروی پلاسمایی بیشتر استقبال می‌کنند. وی در مورد واردات این محصول تصریح کرد: طی سال‌های گذشته شرکت‌های خارجی تولیدکننده فاکتور هشت حتی حاضر به فروش این دارو به کشور ما نبودند، اما هم‌اکنون و پس از تولید پیشرفته‌ترین نسل از داروی نوترکیب فاکتور هشت انسانی توسط این شرکت، نه‌تنها حاضر به فروش شده‌اند بلکه با تخفیفات بسیار و با حداقل اسناد، تلاش در جهت واردات داروی پلاسمایی دارند. مدیر عامل شرکت در مورد چشم‌انداز این شرکت در تولید این محصول گفت: ما توجه به فضا و امکانات شرکت و همچنین برخورداری از نیروهای متخصص و باتجربه، هدف ما در درجه نخست تأمین نیاز بازار داخل و پیتنهادهای انجام پروپلاسکی مصرف دارو برای جلوگیری از بیماری(و درمان پیشگیرانه در کشور است. بعد از آن صادرات این محصول مورد توجه شرکت است و در حال پیگیری ثبت آن در برخی از کشورها هستیم.